

EXPORT NAAR EEN HOGER NIVEAU?

POST-HBO OPLEIDING
EXPORT MARKETING
MANAGEMENT®

Internationaal erkend CPION/Nuffic post-HBO opleiding

**EXPORT
PARTNER**

▶ *doeners in export*

EEN PLAATS VOOR JOU RESERVEREN?

START JANUARI 2019

Is uw organisatie, of bent u, bezig haar internationale marktpositie te vergroten en nieuwe markten te ontwikkelen en wilt u hier meer structuur in aanbrengen? Bij de post-HBO opleiding Export Marketing Management® ontwikkelt u een lange-termijn exportvisie en –strategie en krijgt u training en coaching op exportmanagement niveau toegespitst op uw organisatie en de exportstrategie-vraagstukken die er leven. Hiermee krijgt uw organisatie grip en sturing op internationaal ondernemen en tilt u export naar een hoger niveau: buitenlandse marktposities worden versterkt en financiële en doelen gerealiseerd.

VOOR WIE & DOEL

- ✓ **WIE:** De opleiding is voor professionals in export, verantwoordelijk voor exportstrategie, -resultaten en internationale sales.
- ✓ **DOEL:** Concrete kennis en kunde voor exportprestatie optimalisatie met erkende deskundigheid middels diploma (post-HBO accreditatie) en titel Qualified Exportmanager.

HET PROGRAMMA

- ✓ 8 masterclasses in 4 plenaire sessies van elk 2,5 uur (15.00 – 17.30 + 18.30 – 21.00) met gastsprekers uit diverse internationale werkgebieden.
- ✓ 4 Individuele + 2 Incompany coaching- en begeleidingssessies inclusief begeleiding op afstand (telefonisch en via Skype) door ervaren exportprofessionals.



E&M EXPORT PARTNER
EXPORTMANAGEMENT doeners in export

WAT LEVERT DE OPLEIDING EXPORT MARKETING MANAGEMENT OP?

Tijdens de opleiding werken deelnemers volgens een vaste methodiek aan een bedrijfsspecifiek exportplan en worden zij gecoacht door o.a. exportmanagers van Export Partner, ervaren export docenten en praktijk gastsprekers uit disciplines waar export mee in aanraking komt. Zo ontwikkelen deelnemers concrete kennis en kunde voor exportprestatie optimalisatie. Het resultaat is een exportbeleidsplan waarmee deelnemer en organisatie direct aan de slag kunnen en dat sturing geeft aan export.

HET EINDRESULTAAT

- ✓ Bedrijfsspecifiek Export Plan met strategie, opgesteld (en uitgevoerd door) gekwalificeerde medewerkers waarmee buitenlandse marktposities kunnen worden versterkt en financiële en doelen worden gerealiseerd.
- ✓ Internationaal erkend diploma Export Marketing Management (CPION/Nuffic).
- ✓ Officieel CPION/Nuffic internationaal erkend post-HBO diploma en beroepsgroep titel Qualified Export Manager*.

* Na behalen schriftelijk en mondeling examen

TIJD & KOSTEN

- ✓ **KOSTEN:** € 4950,- per deelnemer, inclusief studiemateriaal, cursus vademecum en een schriftelijk plus mondeling examen.
- 🕒 **START:** 2x per jaar, eerst volgende opleiding start in januari 2019.
- 🕒 **DUUR:** De opleiding duurt ongeveer 12 maanden.
- ✓ **INFORMATIE & INSCHRIJVEN:** Voor informatie, bel ons op 030-2936475. Inschrijven? Download het formulier op onze pagina via deze [link](#)*.

* <http://exportpartner.nl/diensten/export-opleiding-coaching/>

HOOFDOPLEIDER FRED JANSSEN

- ✓ Hoofdopleider is Fred Janssen, sinds 1990 ontwikkelaar en uitvoerder van de opleiding. Fred coacht en traint ruim 30 jaar bedrijven bij de ontwikkeling van exportstrategieën. Actief in meer dan 50 landen buiten West-Europa, adviseert en traint hij private en publieke organisaties over export- en handelsstrategieën. Naast de ervaren exportprofessionals van o.a. Export Partner wordt het programma ondersteund door een team van 20 gastsprekers die elk betrokken zijn bij export, zoals KvK experts op het gebied van marktinformatie, subsidies en logistiek, juridische experts van CMS Derks Star Busman, financiële experts van de Rabobank en douane experts van Customs Knowledge.

EXAMINATOR ELINE VAN DEN BERG

- ✓ Gestart als deelnemer aan de post-hbo opleiding Export Marketing Management, is Eline van den Berg nu examinator bij de opleiding en ziet zij dat dat deelnemers met meer kennis en leiderschap als echte exportprofessionals aan de slag gaan. 'Ik lees en valideer alle praktijkopdrachten op praktische haalbaarheid en de succesfactor. Door de opleiding krijgen ze tools aangereikt waardoor ze meer leiderschap tonen, betere keuzes maken en resultaten boeken, maar soms ook zaken intern beter ter discussie durven stellen. Het resultaat is dat zij professioneler te werk gaan en meer 'fact based' gaan werken. De opleiding geeft je een gedegen, theoretische basis en zorgt voor een constructieve onderbouwing van je keuzes. Daar heb je jarenlang plezier van.'

REEDS MEER
DAN 900
SUCCESSVOLLE
DEELNEMERS

SCHRIJF NU IN

E&M EXPORT MANAGEMENT
WILHELMINALAAN 20
5953 HB REUVER

T: 077-4748135
WWW.EXPORTMANAGEMENT.NL

EXPORT PARTNER
EMMALAAN 12
3743DK BAARN

T: 030-8788318
WWW.EXPORTPARTNER.NL